

ATTEGGIAMENTO DIGITALE

SOCIETÀ BENEFIT



ATTEGGIAMENTO[®]
DIGITALE
Mutatis Mutandis

Chi Siamo?

Atteggiamento Digitale è **un'agenzia** di **crescita** che affianca le **PMI** nel loro percorso di **sviluppo**, unendo strategia, formazione operativa e utilizzo delle nuove tecnologie.

I NOSTRI SERVIZI

Soluzioni su misura per far crescere il tuo business. Dalla formazione del team alla strategia commerciale, dal marketing alla ricerca di opportunità di finanziamento: offriamo servizi personalizzati pensati per potenziare ogni area della tua azienda. Scopri come possiamo aiutarti a raggiungere nuovi obiettivi con metodo, visione e strumenti concreti.

Cosa Facciamo?



Formazione personalizzata

Progettiamo percorsi formativi pensati per potenziare la comunicazione, rafforzare la leadership e valorizzare il lavoro di squadra.

Il risultato?

Un team più unito, motivato e capace di raggiungere traguardi ambiziosi.



Supporto commerciale e Lead Generation

Affianchiamo la tua rete commerciale trovando e localizzando contatti qualificati per il tuo servizio o prodotto, aprendo strade per nuove opportunità di crescita ovunque tu voglia arrivare in Italia e all'estero.



Comunicazione e Marketing

Progettiamo strategie digitali personalizzate per valorizzare e far crescere il tuo business.



Analisi attitudinale professionale

Valorizziamo le competenze del tuo team attraverso test mirati, evidenziandone peculiarità e potenzialità.



Ricerche di mercato e Survey

Raccogliamo dati strategici attraverso analisi approfondite e survey mirate, per supportare decisioni consapevoli e orientate ai risultati.



Bandi e finanza agevolata

Ti aiutiamo a cogliere le migliori opportunità di finanziamento, individuando bandi su misura, accompagnandoti in ogni fase del processo, dalla candidatura all'ottenimento dei fondi.



Cosa Facciamo?



Supporto commerciale e Lead Generation

Affianchiamo la tua rete commerciale trovando e localizzando contatti qualificati per il tuo servizio o prodotto, aprendo strade per nuove opportunità di crescita ovunque tu voglia arrivare in Italia e all'estero.



We connect. You convert.





Un Team dedicato al tuo Progetto, composto da:

- **Project Manager:** coordina il progetto e monitora i risultati.
- **Analisti di Geomarketing:** identificano i Mercati Target e le opportunità.
- **Specialisti di Contatto Commerciale** formati sui tuoi prodotti e servizi per garantire un approccio mirato ed efficace.

Grazie a un Team multilingua, siamo pronti a dialogare con i mercati di ogni parte del Mondo

CEO



Daniele Prioli

Carlo Renzi

PROJECT MANAGER



Elia Traversa

Lia Di Sauro

Gloria Radovani

Carolina Valletta

Cristina Marchesini

Maria Sorvillo



Jenni Lama

Andrea Di Nicola

Giulia Frongia

Massimo Cesarano

Elisa Paolini

Andrea Fabbri

Dino Olari

Claudia Gardini

SALES DIVISION



Gianfranco Lilla

Nicola Poli

Marco Giorgini

Giancarlo Dell'Aquila

Roberto Balestra



Alessia Valori

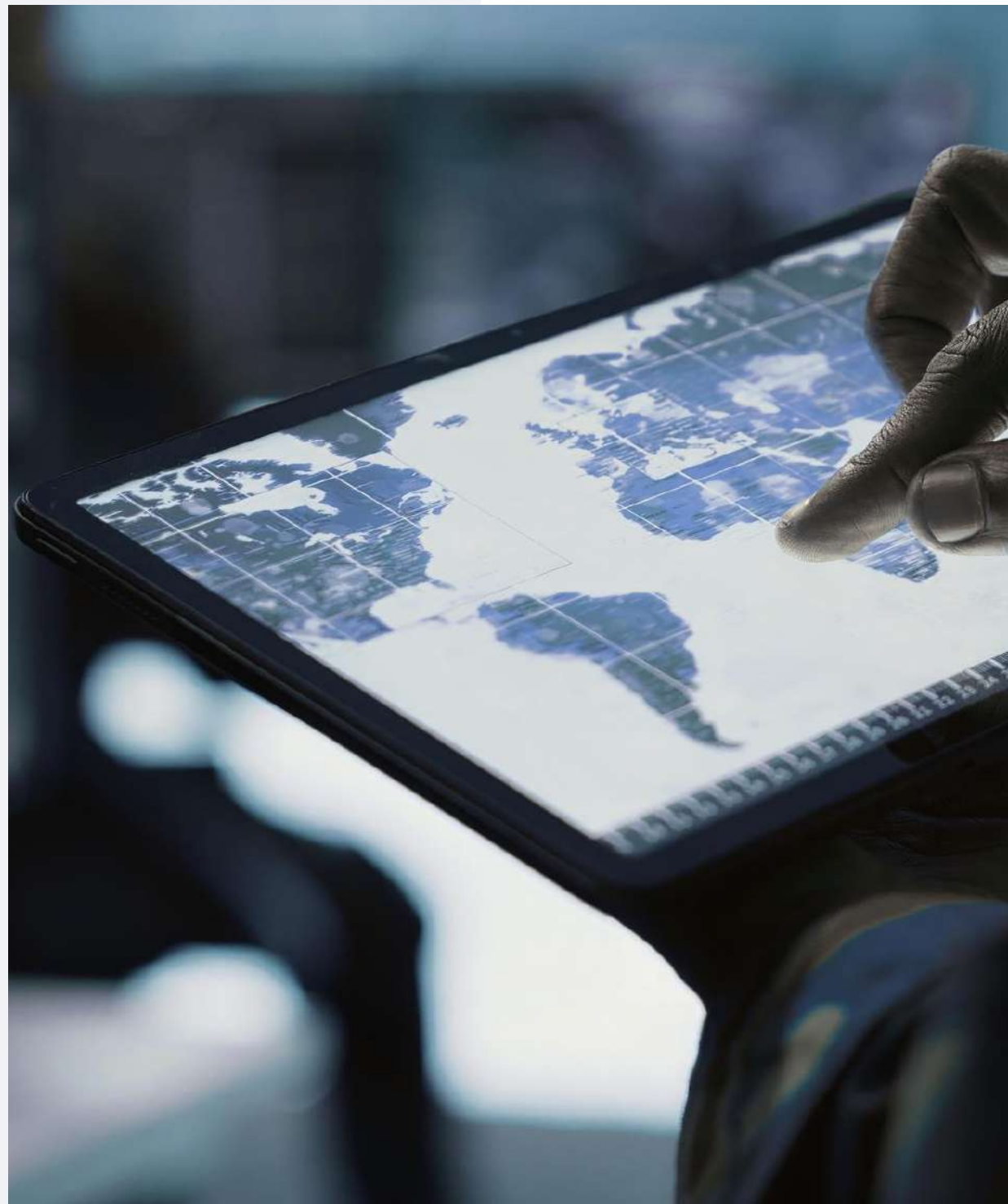
Arianna Linguerri

Francesca Prioli

Michela Prioli



Analisi e **Piano di Sviluppo**



COSA FACCIAMO

- Analizziamo il tuo **settore** e come si muove il mercato
- Mettiamo a confronto la tua azienda con i principali **competitor** per individuare punti di forza e di debolezza
- Selezioniamo le **aree geografiche** più promettenti per il tuo Business
- Mappiamo il tuo mercato del potenziale con strumenti evoluti di **geomarketing**

Il nostro obiettivo: aiutarti a partire con una **strategia chiara e su misura** per la tua azienda

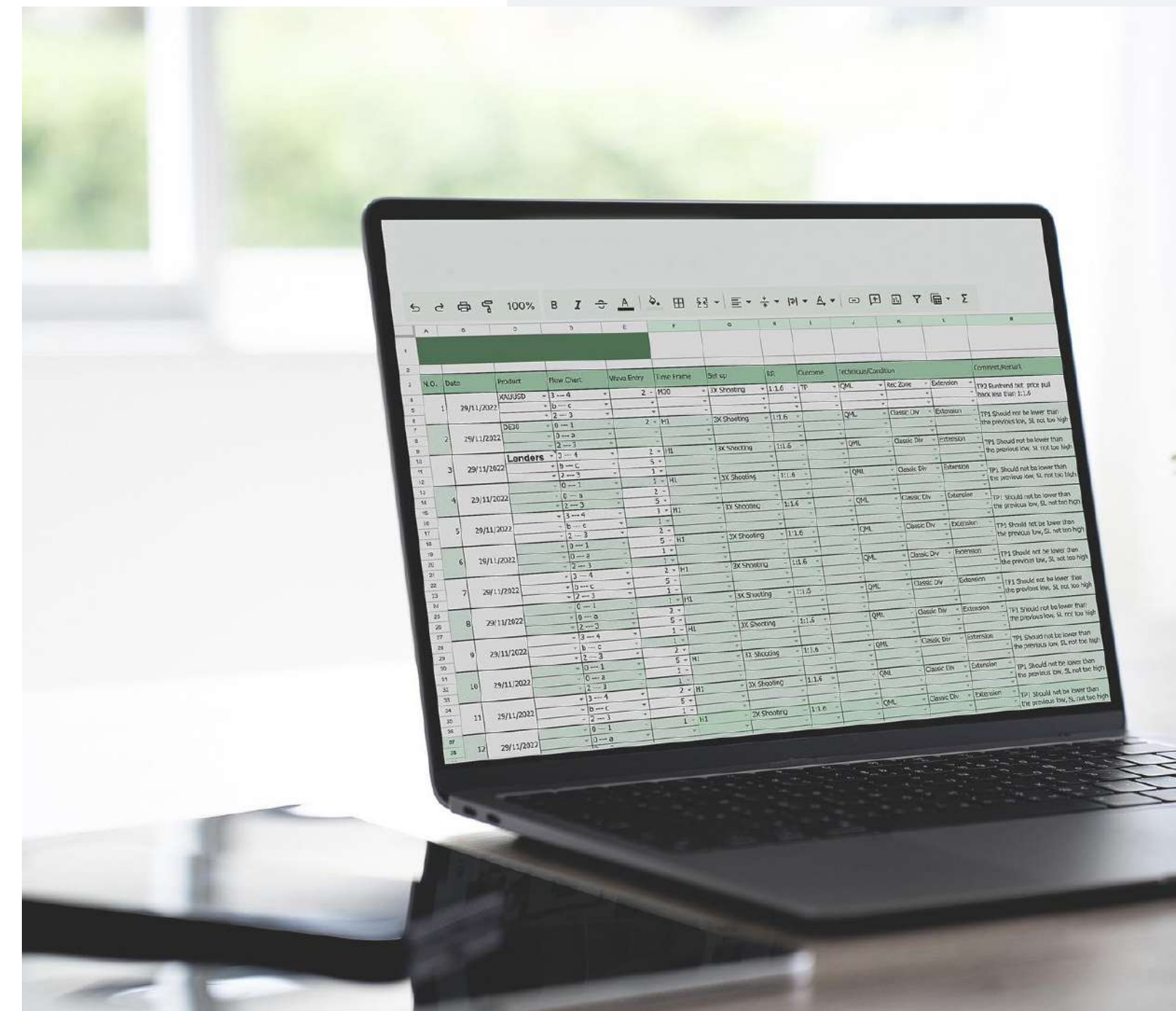


Creazione del Database Prospect

STEP OPERATIVI

- Definiamo il profilo dettagliato dei **Clienti Target**
- Raccogliamo e aggiorniamo i contatti dei **Potenziali Clienti** attraverso diverse piattaforme di ricerca
- Organizziamo i dati in una **Banca Dati** pronta per il contatto commerciale

Obiettivo: disporre di una base solida per avviare relazioni commerciali concrete.





Strategia di **Contatto** **Multicanale**

Obiettivo: Entrare in contatto con i decision makers e fissare appuntamenti commerciali qualificati



Definizione della strategia di messaggistica su **LinkedIn** con messaggi personalizzati e attività di **nurturing** sui referenti chiave



CONTATTO TELEFONICO

- Primo contatto per **presentazione** azienda e **profilazione** (raccolta info: nome referente, email, etc)
- Invio del **materiale di presentazione** tramite email e proposta incontro
- Recall per feedback e **presa appuntamento**



Campagne DEM mirate con contenuti ad alta efficacia

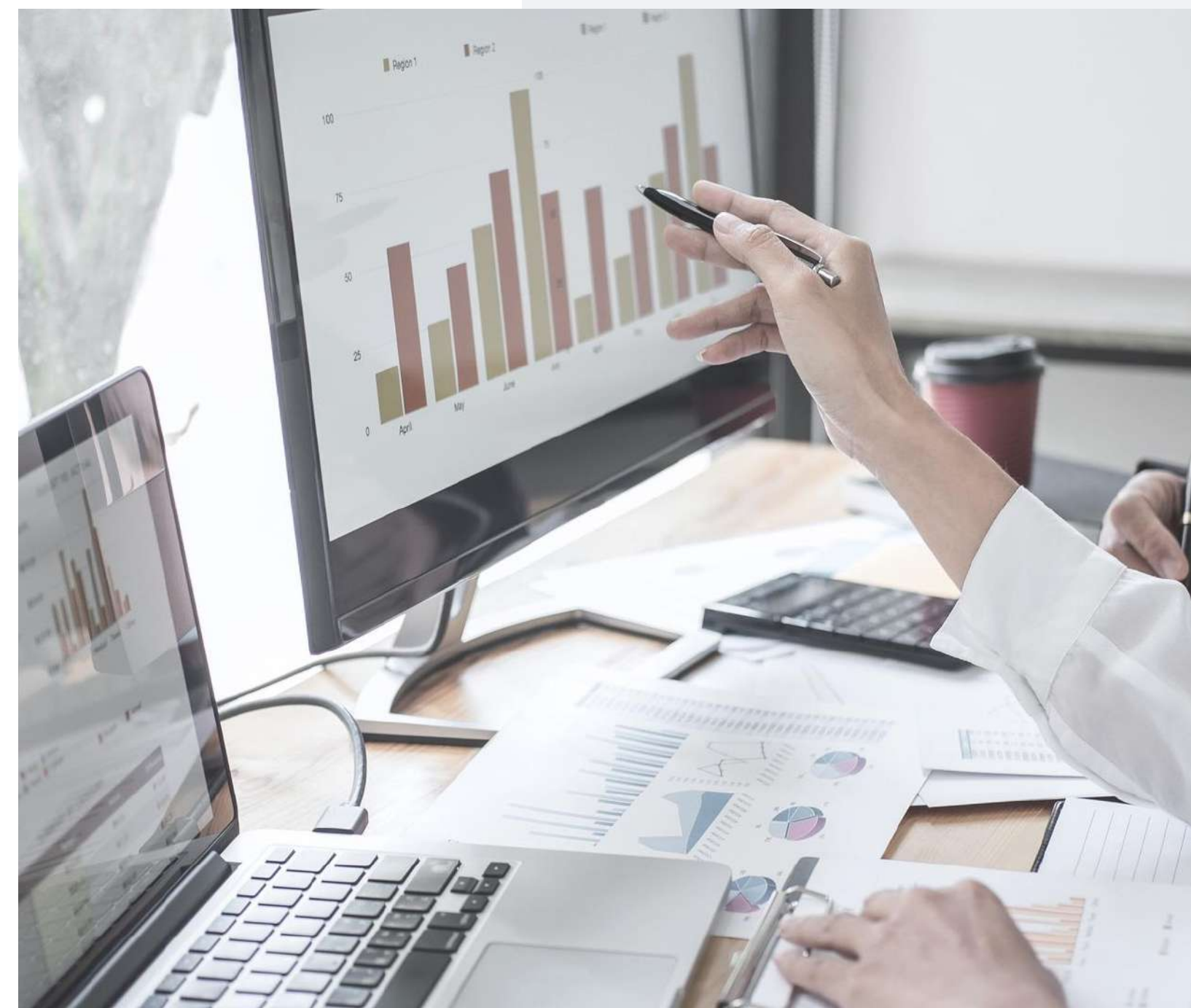


Reportistica e **Affiancamento Costante**

COSA RICEVI:

- Report dettagliati su **attività, contatti, appuntamenti**
- Analisi dei **risultati** raggiunti
- Affiancamento strategico per ottimizzare il **piano d'azione**

Obiettivo: rendere ogni passaggio trasparente, misurabile e crescere insieme passo dopo passo





In sintesi

- Identifichiamo i Mercati giusti
- Costruiamo il Database
- Contattiamo i Prospect
- Generiamo Lead

con un solo obiettivo: farti crescere



I NOSTRI NUMERI

oltre

20

Anni di
esperienza

1.000

Progetti gestiti in
Italia e all'Estero

80

Paesi nel
Mondo

PERCHÈ SCEGLIERCI

- **Approccio personalizzato:** ogni progetto è costruito su misura, in base al settore, agli obiettivi e alle risorse della tua azienda
- Seguiamo un processo collaudato che va dall'analisi alla generazione di **appuntamenti commerciali qualificati**.
- **Team internazionale:** parliamo la lingua dei mercati esteri e conosciamo le dinamiche decisionali delle aziende B2B.
- **Tecnologia al servizio delle relazioni:** usiamo strumenti avanzati di geomarketing, AI e lead generation per trovare i contatti giusti.
- **Presenza digitale coerente:** valorizziamo il tuo brand e ti aiutiamo a comunicare in modo professionale, credibile e persuasivo nei nuovi mercati.



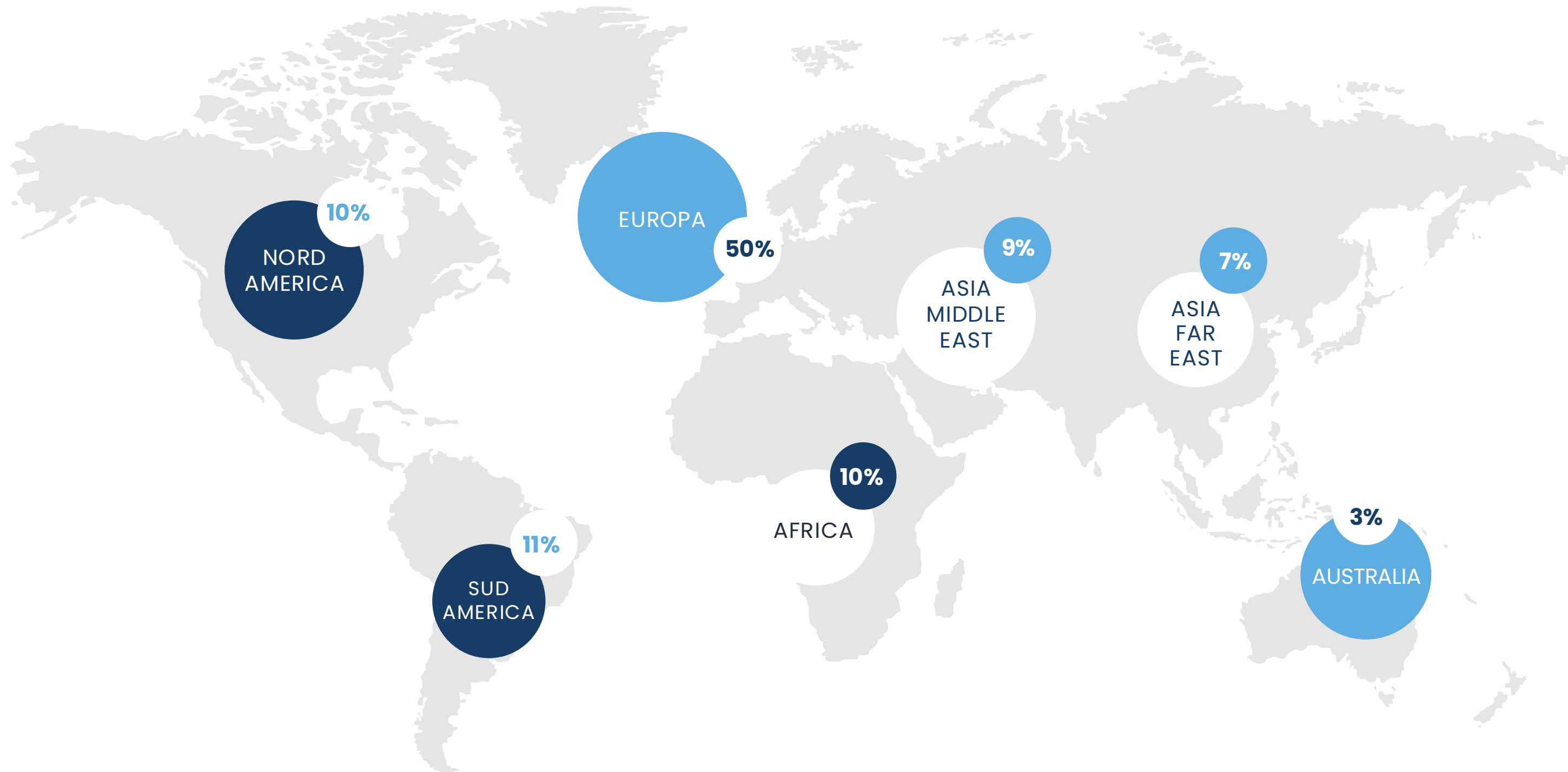
Settori in cui lavoriamo

Siamo specializzati nei mercati B2B complessi e altamente specializzati





I nostri progetti in **80 Paesi nel Mondo**



- Algeria
- Angola
- Australia
- Austria
- Belgio
- Brasile
- Canada
- Cile
- Emirati Arabi
- Finlandia
- Francia
- Germania
- Giappone
- Indonesia
- Kazakistan
- Lettonia
- Lituania
- Malesia
- Messico
- Montenegro
- Paraguay
- Polonia
- Serbia
- Svizzera
- Svezia
- Turchia
- Uganda
- UK
- USA

Referenze

 Industrial Machinery and Components					 We create chemistry		 A CRIF company	
					 Logistics & Transport			
								
								
			 ESPANDE I TUOI ORIZZONTI					
								
								



ATTEGGIAMENTO®
DIGITALE
Mutatis Mutandis

 GEOCOMITALIA

Roberto Balestra

r.balestra@atteggiamentodigitale.com

+39 345 09 431 09



Pesaro (PU)
Bologna (BO)
Macerata (MC)
Milano (MI)
Pordenone (PN)
Torino (TO)

Phone: +39 0721 202953

Mail: info@geocomitalia.it

Web: www.geocomitalia.com

