GEOCOMITALIA
We connect. You convert.
www.geocomitalia.com

Chi siamo

Dal 2004 aiutiamo le aziende ad espandere il proprio Business in **Italia** e all'**Estero**. Uniamo analisi di mercato, lead generation, comunicazione digitale e strategie commerciali per creare **percorsi concreti di crescita.**

A CHI CI RIVOLGIAMO

- *PMI che vogliono approcciare nuovi target di clientela*
- *Aziende pronte a espandersi in nuovi mercati*
- *Imprese interessate a cercare clienti in modo strutturato*
- *Realtà B2B in cerca di una presenza digitale efficace e mirata*

Un Team dedicato al tuo Progetto, composto da:

- **Project Manager**: coordina il progetto e monitora i risultati.
- **Analisti di Geomarketing**: identificano i Mercati Target e le opportunità.
- **Specialisti di Contatto Commerciale** formati sui tuoi prodotti e servizi per garantire un approccio mirato ed efficace.

Grazie a un Team multilingua, siamo pronti a dialogare con i mercati di ogni parte del Mondo

Dal potenziale alle opportunità: **il nostro Metodo**

Ti aiutiamo a trovare nuovi clienti, in nuovi mercati.

Analisi e **Piano di Sviluppo**

Identifichiamo i **Mercati** ad alto potenziale per il tuo Business

Creazione del **Database Prospect**

Costruiamo una **lista** di Potenziali Clienti in target

Strategia di **Contatto Multicanale**

Contattiamo i Prospect sui **canali** giusti e fissiamo **appuntamenti** commerciali

Digital Branding, **Web&Social**

Rafforziamo la tua **presenza online** e valorizziamo il tuo brand

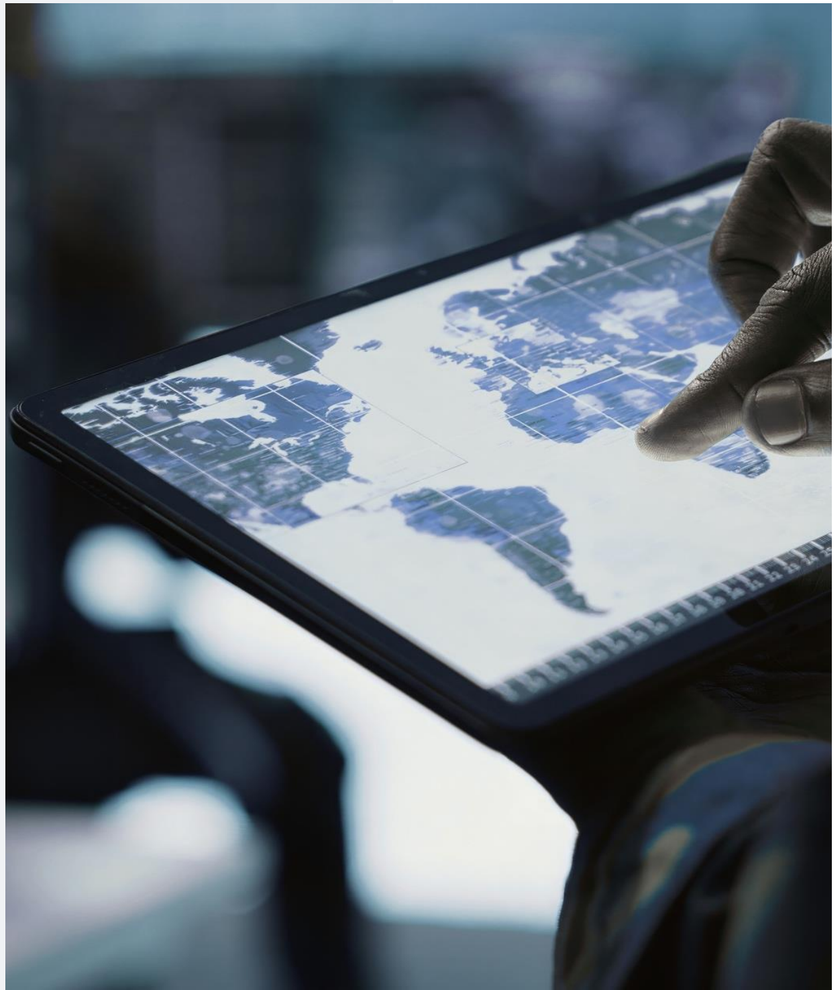
Reportistica e **Affiancamento costante**

Monitoriamo i **risultati** e ti affianchiamo in ogni fase

Analisi e **Piano di Sviluppo**

Ogni progetto parte da un’analisi. Studiamo il tuo settore, capiamo chi sono i tuoi concorrenti e troviamo insieme le Aree e i Mercati più adatti dove crescere.

Analisi e
Piano di Sviluppo



COSA FACCIAMO

- Analizziamo il tuo **settore** e come si muove il mercato
- Mettiamo a confronto la tua azienda con i principali **competitor** per individuare punti di forza e di debolezza
- Selezioniamo le **aree geografiche** più promettenti per il tuo Business
- Mappiamo il tuo mercato del potenziale con strumenti evoluti di **geomarketing**

Il nostro obiettivo: aiutarti a partire con una **strategia chiara** e **su misura** per la tua azienda

Creazione del **Database Prospect**

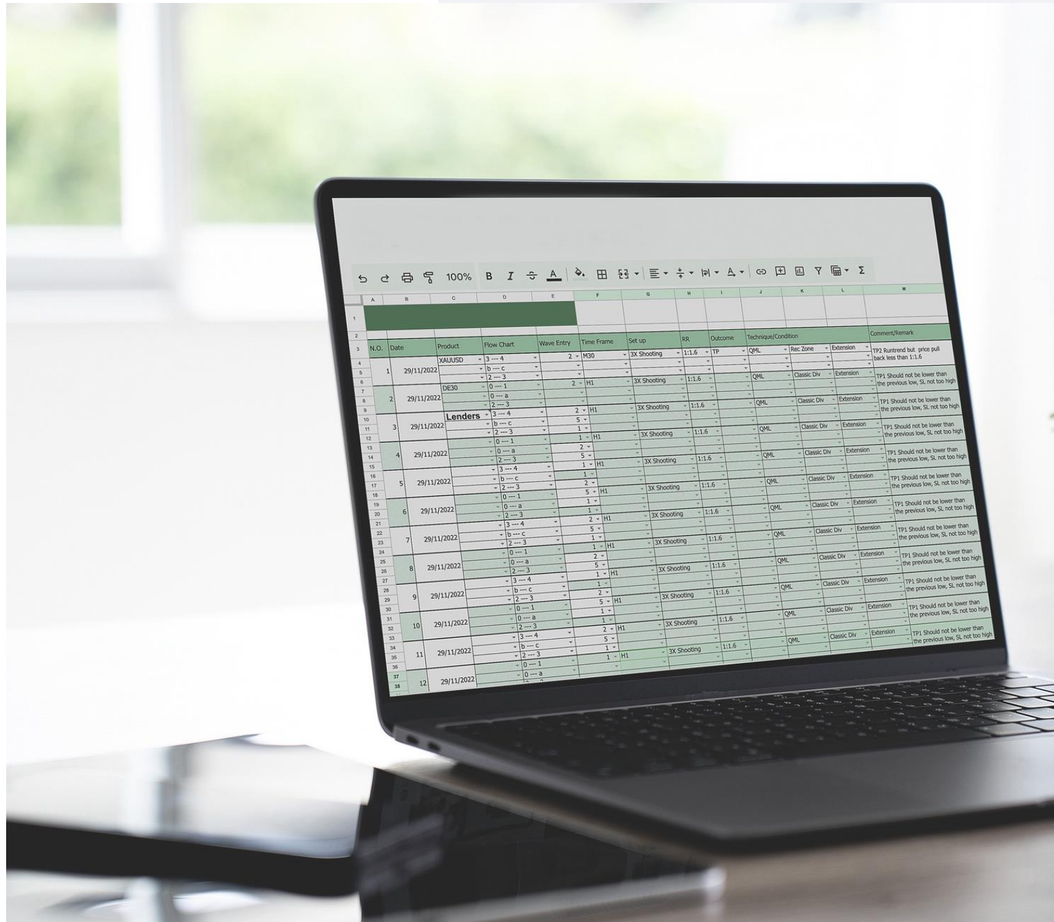
Raccogliamo e aggiorniamo i contatti più rilevanti per il tuo mercato, strutturandoli in una Banca Dati pronta per essere attivata. Ogni profilo viene selezionato e validato con cura, per garantirti solo contatti ad alto potenziale.

Creazione del
Database Prospect

STEP OPERATIVI

- Definiamo il profilo dettagliato dei **Clienti Target**
- Raccogliamo e aggiorniamo i contatti dei **Potenziali Clienti** attraverso diverse piattaforme di ricerca
- Organizziamo i dati in una **Banca Dati** pronta per il contatto commerciale

Obiettivo: disporre di una base solida per avviare relazioni commerciali concrete.



Strategia di **Contatto Multicanale**

Contattiamo i Prospect nel modo giusto, con i canali giusti,
con messaggi pensati per attirare davvero la loro attenzione.
Il nostro Team commerciale entra in azione e avvia conversazioni
concrete con i decisori giusti, tramite telefono e Linkedin.

Strategia di **Contatto Multicanale**

Obiettivo: Entrare in contatto con i decision makers e fissare appuntamenti commerciali qualificati

Definizione della strategia di messaggistica su **LinkedIn** con messaggi personalizzati e attività di **nurturing** sui referenti chiave

CONTATTO TELEFONICO

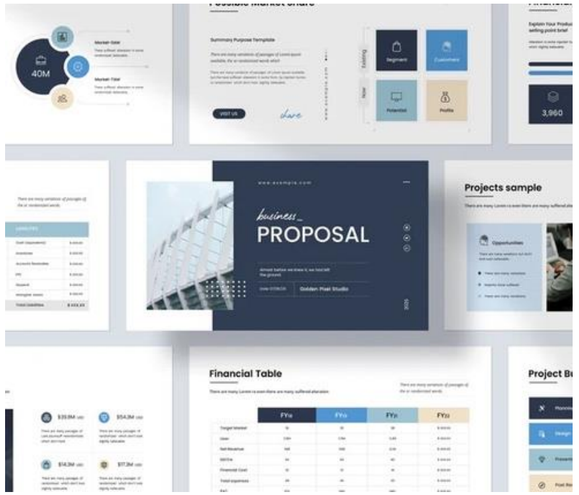
- Primo contatto per **presentazione** azienda e **profilazione** (raccolta info: nome referente, email, etc)
- Invio del **materiale di presentazione** tramite email e proposta incontro
- Recall per feedback e **presa appuntamento**

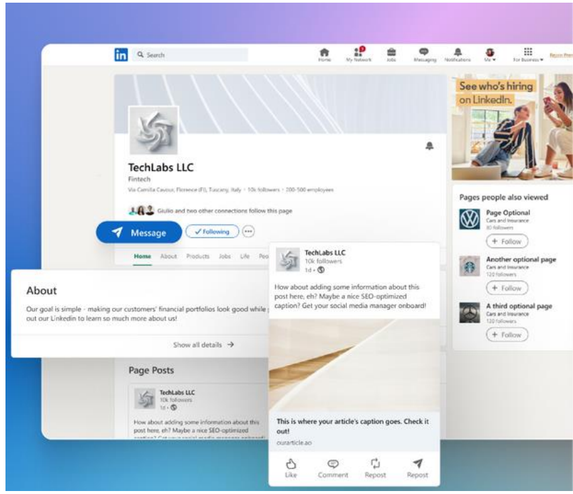
Campagne DEM mirate con contenuti ad alta efficacia

Digital Branding, **Web & Social**

Per farti scegliere, devi essere visibile e credibile anche online.
Ti aiutiamo a posizionarti bene su web e social, rafforzando la tua immagine aziendale e quella del tuo team commerciale

Digital Branding, **Web & Social**





Costruiamo un'**identità forte e riconoscibile**: logo, tone of voice, contenuti visivi e testuali che parlano davvero del tuo **brand**.

Valorizziamo la tua proposta con **materiali commerciali** efficaci: presentazioni aziendali, schede prodotto e brochure pensati per supportare ogni fase del processo di vendita, sia online che offline

Ottimizziamo la tua presenza digitale: dal **sito web** ai social, dal profilo **LinkedIn** dei tuoi sales manager alla gestione della Company Page. Creiamo un **piano editoriale** mensile e attiviamo strategie di **social selling** per generare contatti e opportunità concrete

Obiettivo: potenziare la tua immagine online e trasformarla in nuove opportunità di business

Reportistica e **Affiancamento**

Monitoriamo ogni attività in tempo reale e ti affianchiamo lungo tutto il percorso. Ogni mese ricevi un report completo con dati, feedback e nuove opportunità emerse.

Reportistica e
Affiancamento Costante

COSA RICEVI:

- Report dettagliati su **attività**, **contatti**, **appuntamenti**
- Analisi dei **risultati** raggiunti
- Affiancamento strategico per ottimizzare il **piano d’azione**

Obiettivo: rendere ogni passaggio trasparente, misurabile e crescere insieme passo dopo passo

In sintesi

- Identifichiamo i Mercati giusti
- Costruiamo il Database
- Contattiamo i Prospect
- Generiamo Lead

con un solo obiettivo: farti crescere

I NOSTRI NUMERI

oltre **20** Anni di esperienza

1.000 Progetti gestiti in Italia e all’Estero

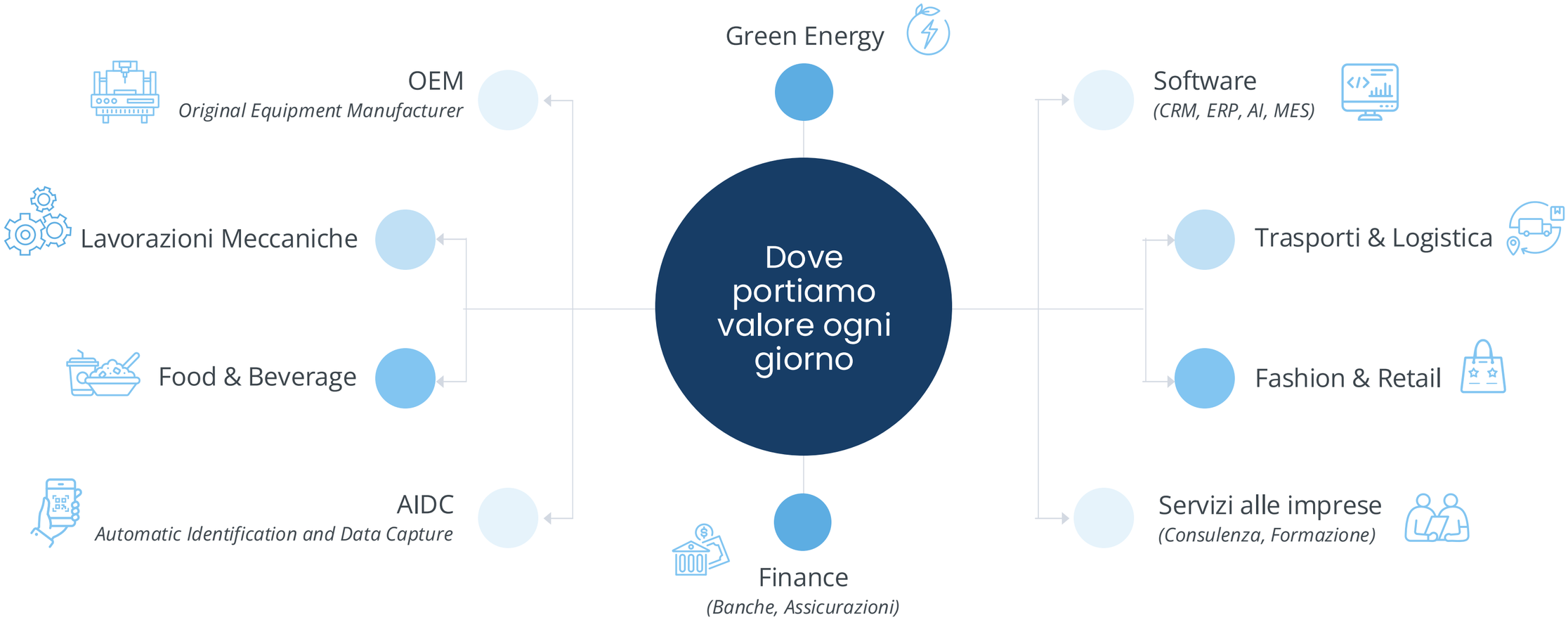
80 Paesi nel Mondo

PERCHè SCEGLIERCI

- **Approccio personalizzato:** ogni progetto è costruito su misura, in base al settore, agli obiettivi e alle risorse della tua azienda
- Seguiamo un processo collaudato che va dall’analisi alla generazione di **appuntamenti commerciali qualificati**.
- Sviluppiamo strategie commerciali mirate per ampliare la presenza della tua azienda sul **mercato italiano**
- **Team internazionale:** parliamo la lingua dei mercati esteri e conosciamo le dinamiche decisionali delle aziende B2B.
- **Tecnologia al servizio delle relazioni:** usiamo strumenti avanzati di geomarketing, AI e lead generation per trovare i contatti giusti.
- **Presenza digitale coerente:** valorizziamo il tuo brand e ti aiutiamo a comunicare in modo professionale, credibile e persuasivo nei nuovi mercati.

Settori in cui lavoriamo

Siamo specializzati nei mercati B2B complessi e altamente specializzati



A chi ci rivolgiamo

Parliamo con le persone che decidono, con chi ha obiettivi chiari e bisogno di risultati misurabili

CEO/IMPRENDITORI DI PMI

Vogliono crescere, ma non hanno un Team commerciale strutturato. Cercano un Partner affidabile per espandersi

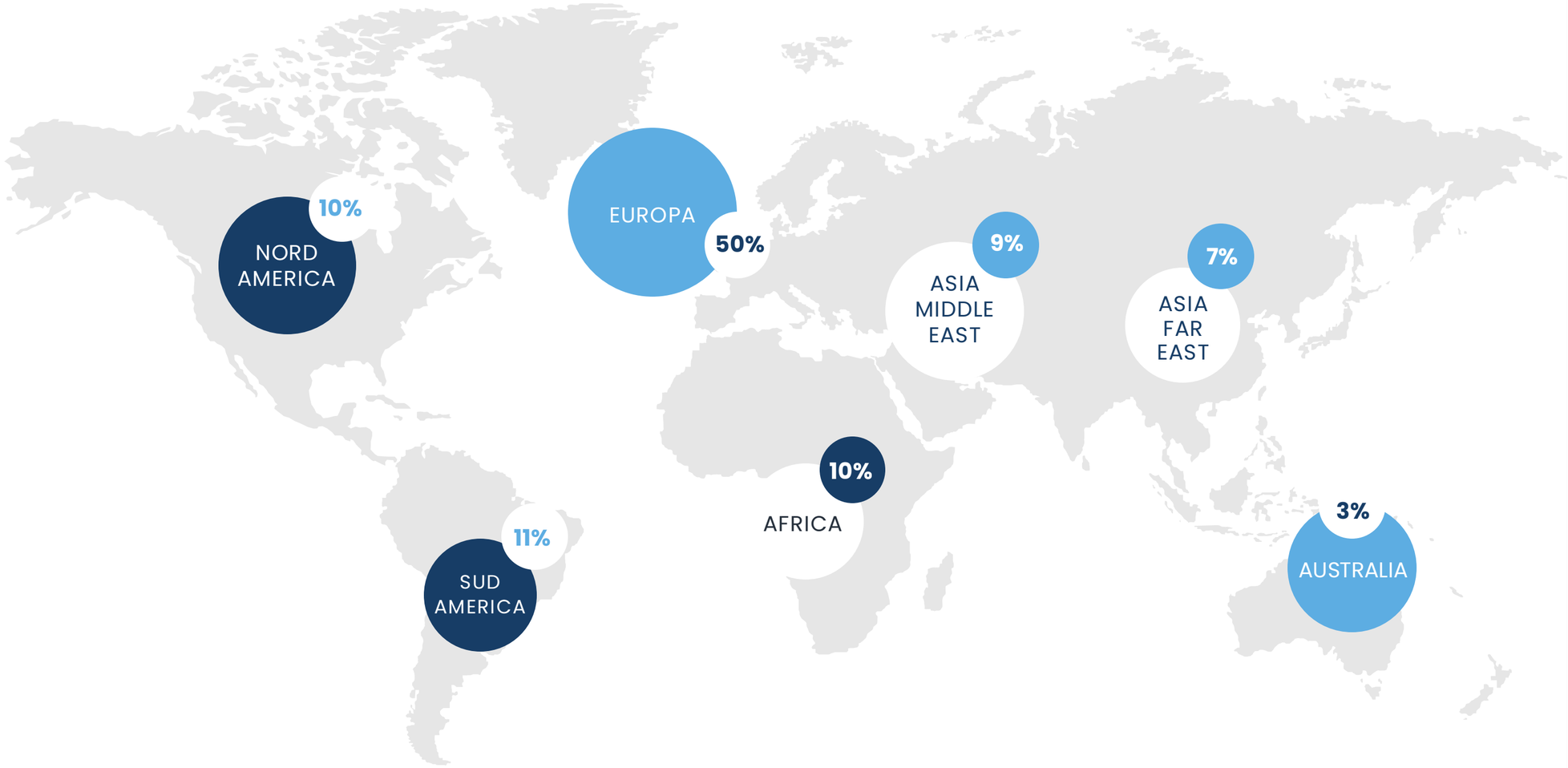
DIRETTORI COMMERCIALI/ EXPORT MANAGER

Hanno bisogno di contatti qualificati e appuntamenti per raggiungere gli obiettivi di fatturato e sviluppo mercati

MARKETING MANAGER B2B

Cercano supporto nella lead generation e nella presenza online, per far arrivare opportunità concrete al Sales

I nostri progetti in **80 Paesi nel Mondo**



- Algeria
- Angola
- Australia
- Austria
- Belgio
- Brasile
- Canada
- Cile
- Emirati Arabi
- Finlandia
- Francia
- Germania
- Giappone
- Indonesia
- Kazakistan
- Lettonia
- Lituania
- Malesia
- Messico
- Montenegro
- Paraguay
- Polonia
- Serbia
- Svizzera
- Svezia
- Turchia
- Uganda
- UK
- USA

Referenze

scmgroup
Industrial Machinery and Components
BOSCH
WÜRTH
Il Sole 24 ORE
TeamSystem
BASF
We create chemistry
Horsa
CRIBIS
A CRIF company
Schindler
azimut
ARVAL
BNP PARIBAS GROUP
EULER HERMES
SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT
PALFINGER
FERCAM
Logistics & Transport
B3
GRUBER
LOGISTICS
IEMCA
DAB
WATER•TECHNOLOGY
cefla
BIZERBA
Ideal Standard
CAPAROL
Danfoss
REMIRA
intelligent software solutions
COMAU
PM
eni
EY
FomIndustrie
GRUPPO MONTENEGRO
Caffarel
carnitalia
GOLFERA
i nuovi salumi dal sapore antico
MEC3
MOCA S.p.A.
Sinergas
hager
LIQUIGAS
idroexpert
ESPANDE I TUOI ORIZZONTI
FRIGOVENETA
REFRIGERAZIONE INDUSTRIALE
ALFA LAVAL
PISACANE
in boxes we trust
omnisyst
DAI RESIDUI INDUSTRIALI AL VALORE CIRCOLARE
opentext™
MyOn
SACE
SCAI
Consulting
MANAGERITALIA
ISOLCASA
la finestra.
SCRIGNO
SCAVOLINI
RiminiFiera
SKF
Unicol
ADHESIVE TECHNOLOGIES
VICIVISION
Wolters Kluwer
YASKAWA

GEOCOMITALIA

ATTEGGIAMENTO®
DIGITALE
Mutatis mutandis

Pesaro (PU)
Azzano Decimo (PN)
Bologna (BO)
Milano (MI)
Pollenza (MC)

Phone: +39 +39 345 094 3109 | +39 338 991 0882
Mail: r.balestra@atteggiamentodigitale.com | g.dellaquila@gmail.com
Web: www.geocomitalia.com